

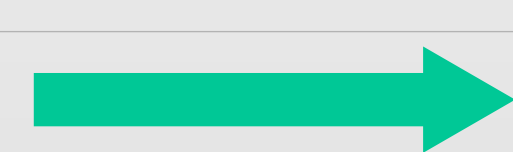
決算説明資料

3Q FY2026

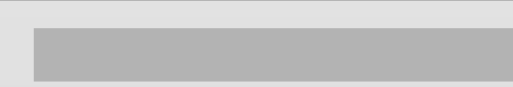


株式会社スカラ 2026年 5月 15日

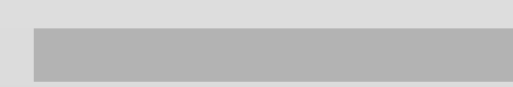
CONTENTS



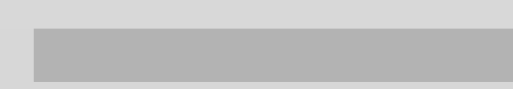
エグゼクティブサマリー



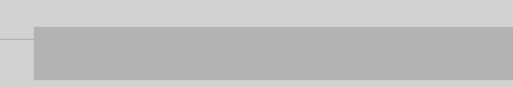
スカラグループについて



連結 業績報告



セグメント別 業績報告



トピックス

2026年6月期3Q連結業績

※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

2026年6月期 3Q連結業績	売上収益	6,334百万円	計画値に対して▲36百万円(▲0.6%)
	営業利益	347百万円	計画値に対して+48百万円(+16.4%)

事業進捗	DX事業	スカラコミュニケーションズはSaaS/ASPでAI活用が進展し継続成長を維持。コスト最適化が奏功し営業利益は計画値を大幅に超過しDX事業を牽引。
	人材事業	エッグはふるさと納税事業で特定顧客向け開発による一時売上が伸長。中央省庁の年度末調達公募拡大を背景に事務局システムへの引き合いも拡大中。
	TCG事業	アスプラ・GeaREmakeともに計画値を超え好調に推移。体育会学生・女子学生特化の独自性が奏功し、27卒向け就活イベントも計画通りに販売。
		遊々亭オープン20周年記念キャンペーンが奏功し、3月は創業以来最高の売上高と売上総利益を達成。

CONTENTS

- エグゼクティブサマリー
- スカラグループについて**
- 連結 業績報告
- セグメント別 業績報告
- トピックス

会社概要

会社名	株式会社スカラ(東証スタンダード 証券コード:4845)
所在地	東京都渋谷区渋谷2-21-1 渋谷ヒカリエ32F
設立年月日	1991年12月11日
事業内容	DX事業/人材事業/TCG事業/インキュベーション事業
従業員	417名(2026年3月末時点 連結)
平均年齢	36.45歳
拠点	東京、大阪、名古屋、一宮、米子、仙台、那覇
資本金	1,796百万円
決算期	6月30日



事業構成

2026年4月末時点

DX事業	 株式会社スカラコミュニケーションズ	SaaS/ASPサービス関連事業、ソフトウェア・プロダクトの開発・販売・保守エンジニア派遣/内製支援	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input checked="" type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
	 株式会社エッグ	国策事業、ふるさと納税事業、ヘルスケア事業、地域創生事業	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input checked="" type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
	 株式会社スカラサービス	コールセンターサービス	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
人材事業	 株式会社アスプラ	人材採用(新卒採用)支援、学生向けキャリア教育事業	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input checked="" type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
	 株式会社GeaREmake	人材採用(中途採用)支援	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
TCG事業	 株式会社スカラプレイス	トレーディングカードゲーム(TCG)のリユースECサイト「カードショップ -遊々亭-」運営	<input type="checkbox"/> 民間企業向け <input checked="" type="checkbox"/> 生活者向け <input type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input type="checkbox"/> 投資
インキュベーション事業	 株式会社スカラ	戦略投資事業 共創型M&Aアドバイザリー	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input checked="" type="checkbox"/> 投資
	 株式会社ソーシャル・エックス	官民共創プラットフォーム「逆プロポ」の企画運営、社会課題の解決を目的とした新規事業開発支援	<input checked="" type="checkbox"/> 民間企業向け <input type="checkbox"/> 生活者向け <input checked="" type="checkbox"/> 自治体・政府向け <input checked="" type="checkbox"/> 投資

CONTENTS

- エグゼクティブサマリー
- スカラグループについて
- 連結 業績報告**
- セグメント別 業績報告
- トピックス

3Q決算サマリー

単位：百万円

※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績
 ※営業利益は本社費配賦・全社費用等を含む

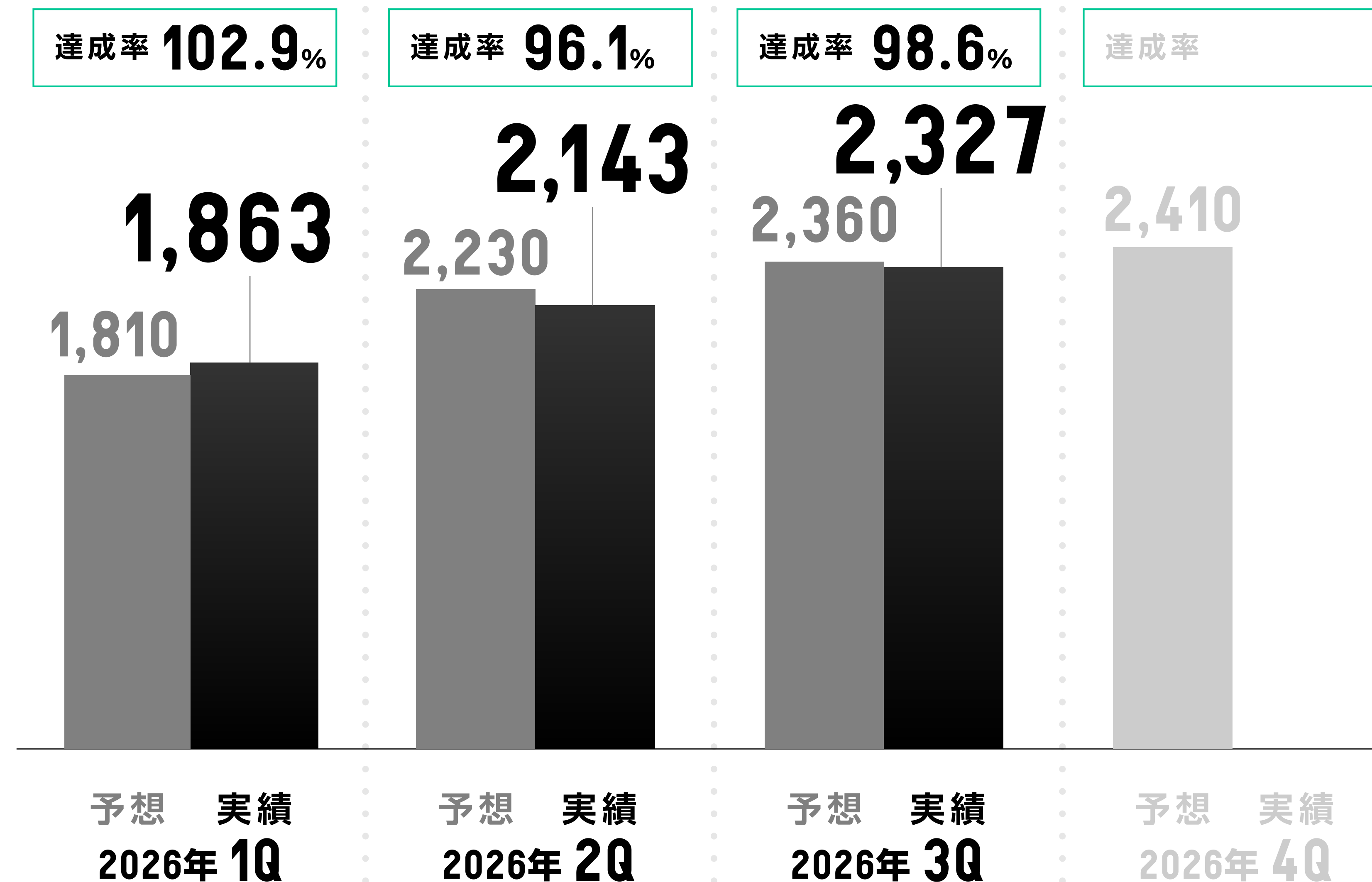
	今期3Q実績	今期3Q計画値	達成率		通期予想
2026年6月期 第3四半期実績	売上 6,334 営業利益 347	売上 6,371 営業利益 298	99.4% 116.4%	AI導入による業務効率化・コスト適正化が奏功し 営業利益は計画を超過達成	売上 8,800 営業利益 630
DX事業	売上 3,350 営業利益 301	売上 3,560 営業利益 180	94.1% 167.4%	売上は概ね計画通り 営業利益は計画値を大幅に超えて着地	売上 4,950 営業利益 410
人材事業	売上 833 営業利益 124	売上 820 営業利益 100	101.6% 123.3%	売上・営業利益ともに計画値を達成	売上 1,150 営業利益 190
TCG事業	売上 1,997 営業利益 245	売上 1,800 営業利益 260	111.0% 94.2%	売上は計画値を超えて着地 営業利益は概ね計画通り	売上 2,470 営業利益 350
インキュベーション事業	売上 153 営業利益 ▲40	売上 190 営業利益 ▲20	80.8% —	収益化へ向け前進中	売上 250 営業利益 ▲20

四半期別 連結業績予想 および実績

コメント

3Qも概ね計画値通りに進捗

売上収益 単位：百万円



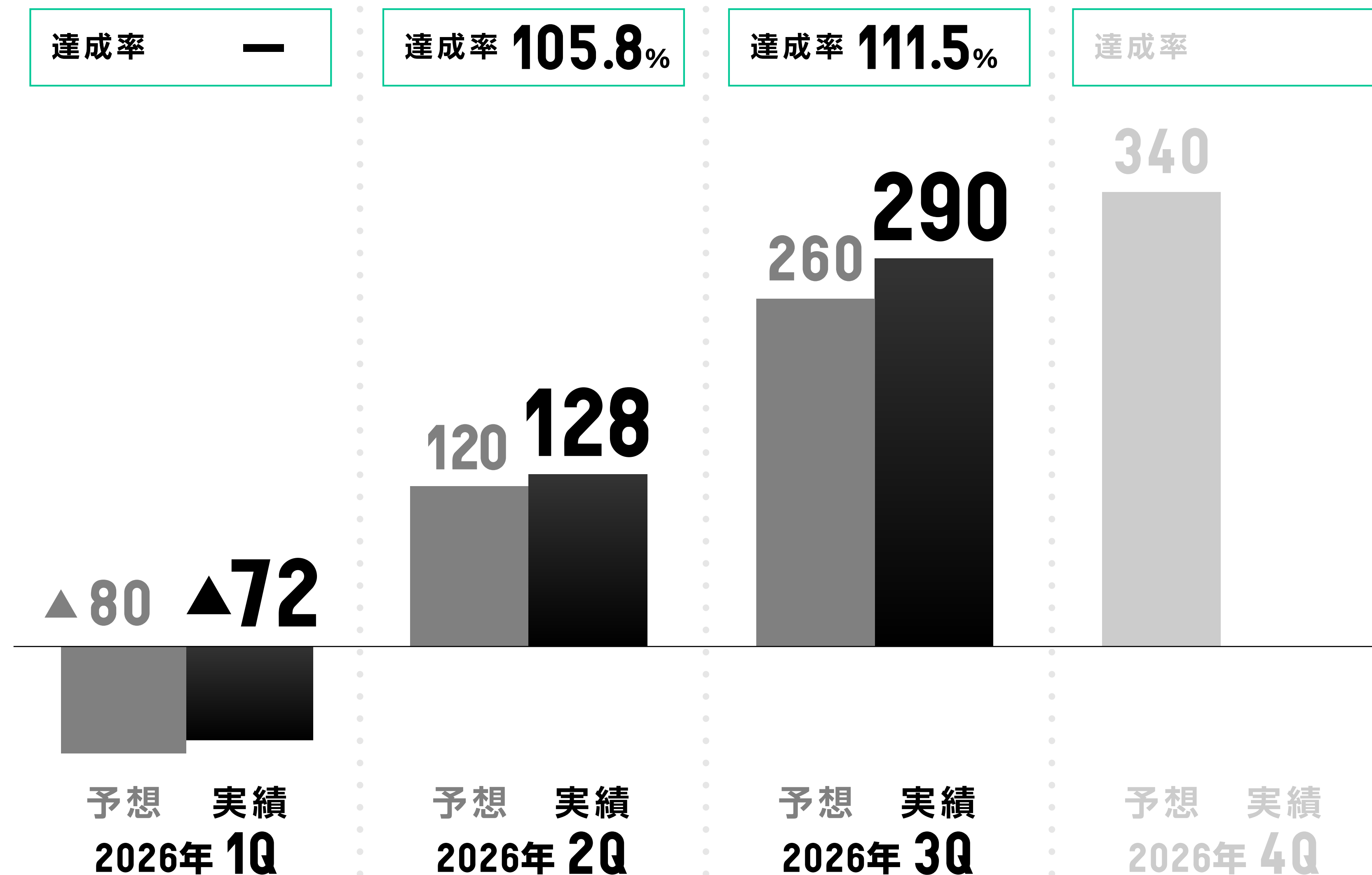
※売上収益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

四半期別 連結業績予想 および実績

コメント

1Q~3Qいずれも
計画値を上回って着地

営業利益 単位：百万円



※売上収益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

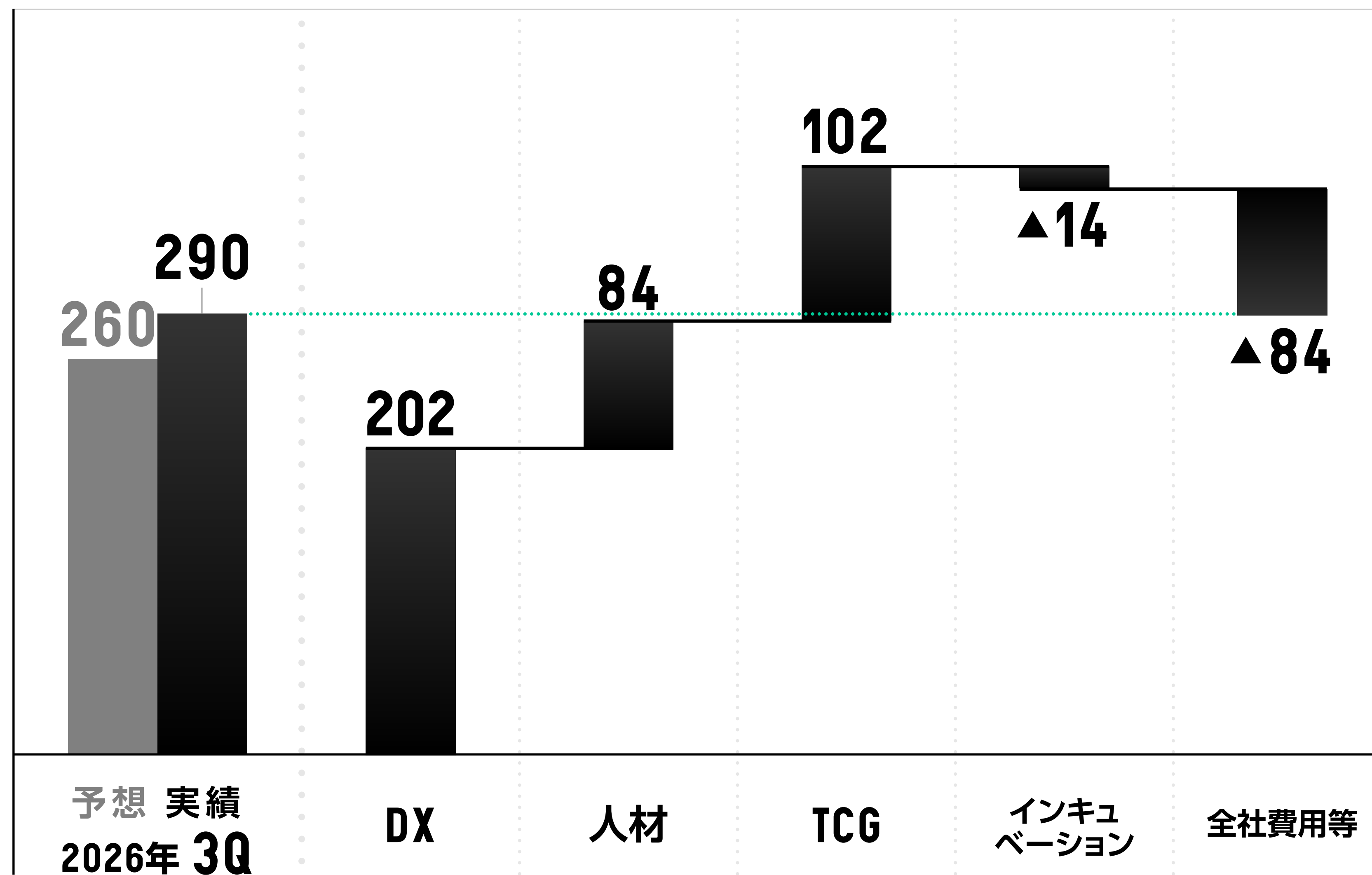
連結業績および セグメント業績

コメント

主力3事業で黒字を維持し
計画値を上回って着地

3Q会計期間 営業利益

単位：百万円



※売上収益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績
 ※連結業績・セグメント業績は百万円以下切り捨て

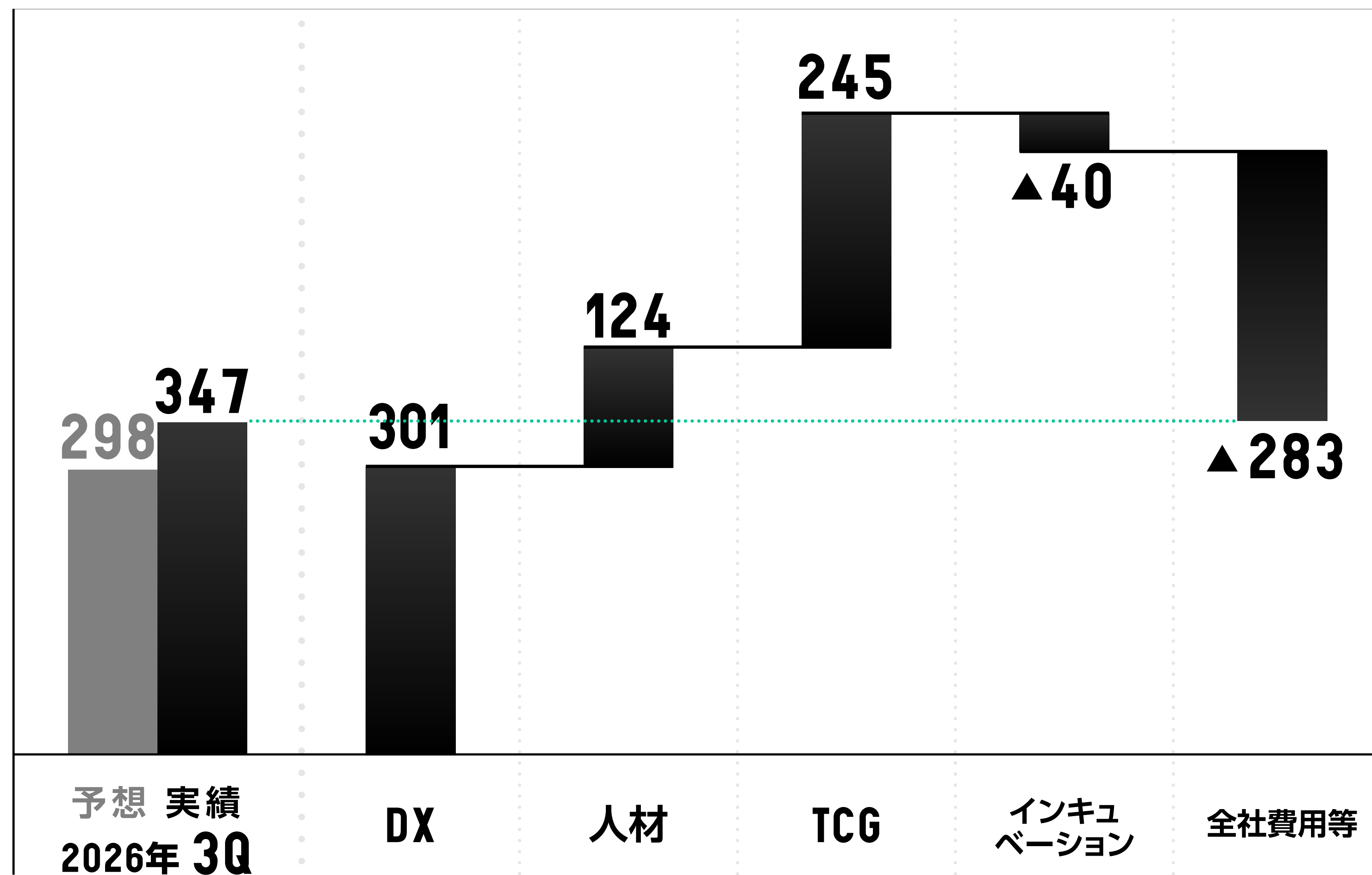
連結業績および セグメント業績

コメント

各事業が計画比で順調に推移し、3Q累計連結営業利益は
予想を上回って着地

3Q累計 営業利益

単位：百万円



※売上収益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績
※連結業績・セグメント業績は百万円以下切り捨て

CONTENTS

- エグゼクティブサマリー
- スカラグループについて
- 連結 業績報告
- セグメント別 業績報告**
- トピックス

セグメント別 2026年6月期 予想比グラフ

コメント

スカラコミュニケーションズはSaaS/ASPでAI活用が進展コスト最適化により営業利益は計画値を大幅超過しDX事業を牽引

エッグはふるさと納税事業の一時売上伸長と中央省庁向け事務局システムの引き合い拡大により好調に推移

※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

DX事業 単位：百万円

売上

達成率

94.1%

営利

達成率

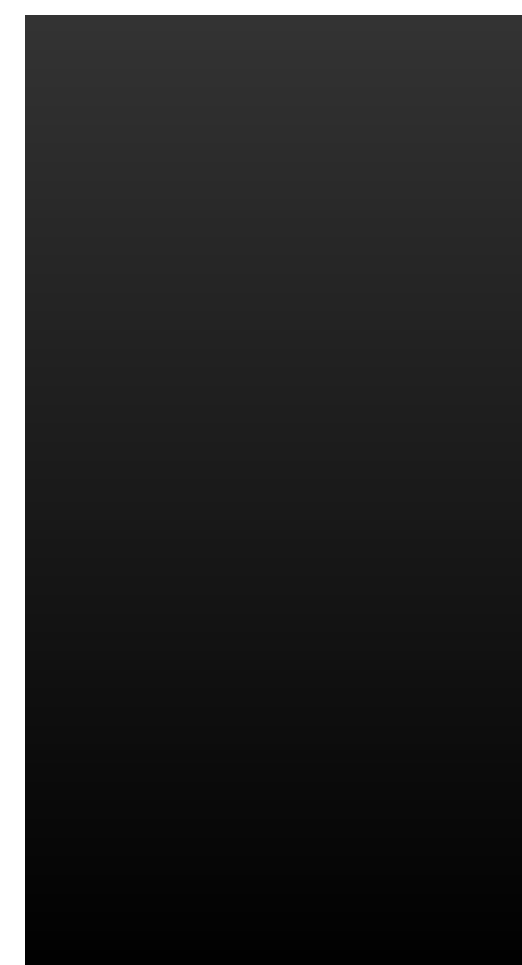
167.4%

3,560



3Q 計画値

3,350



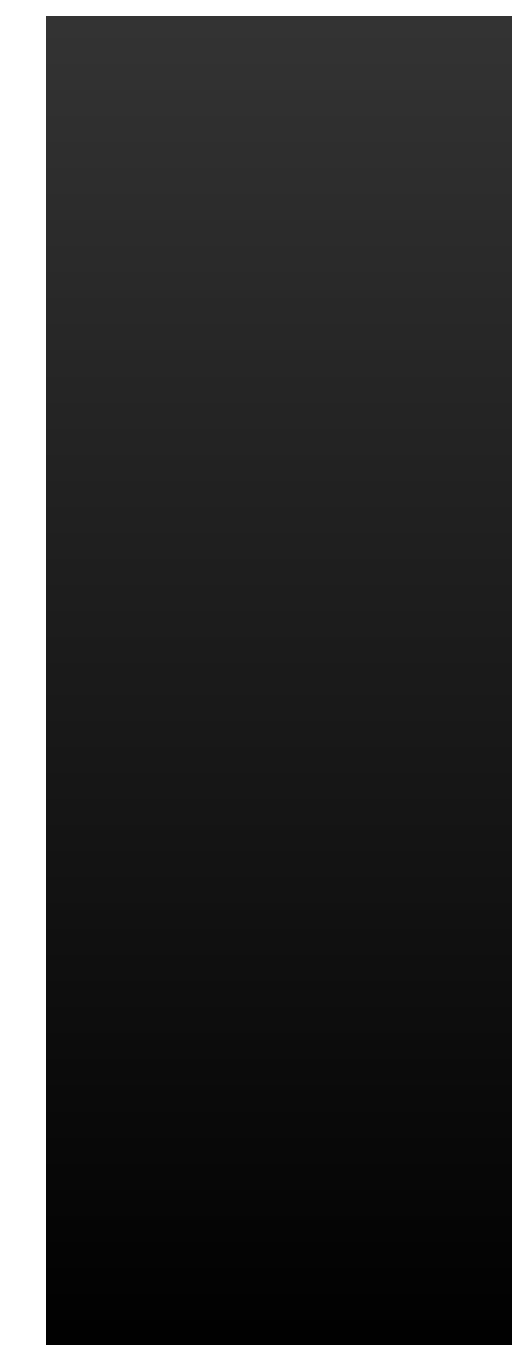
3Q 実績

180



3Q 計画値

301



3Q 実績

セグメント別 2026年6月期 各種KPI

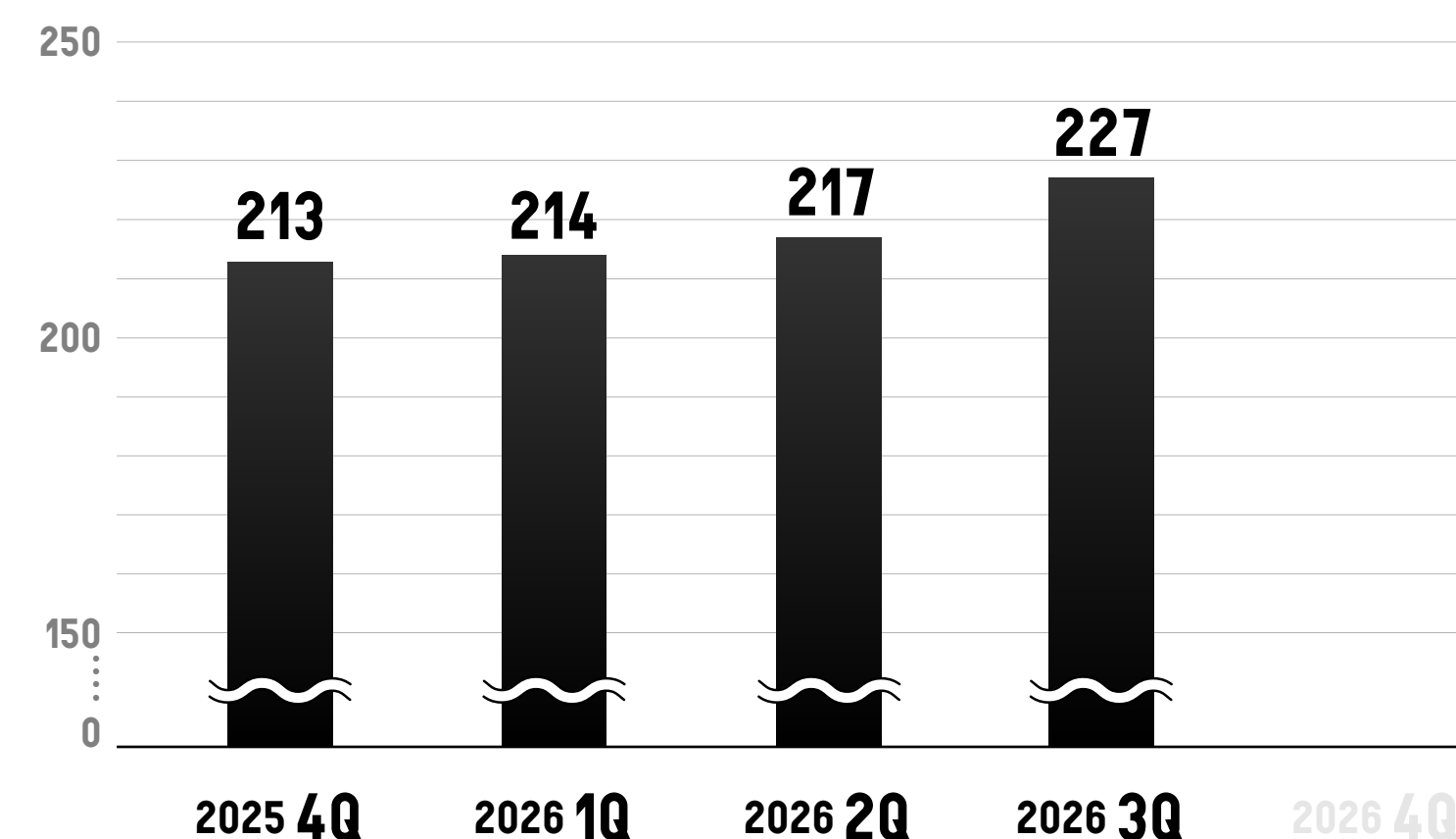
コメント

MRR・ARRはともに順調に積み上がり、月額ストック収益重視の事業構造への転換が着実に進展

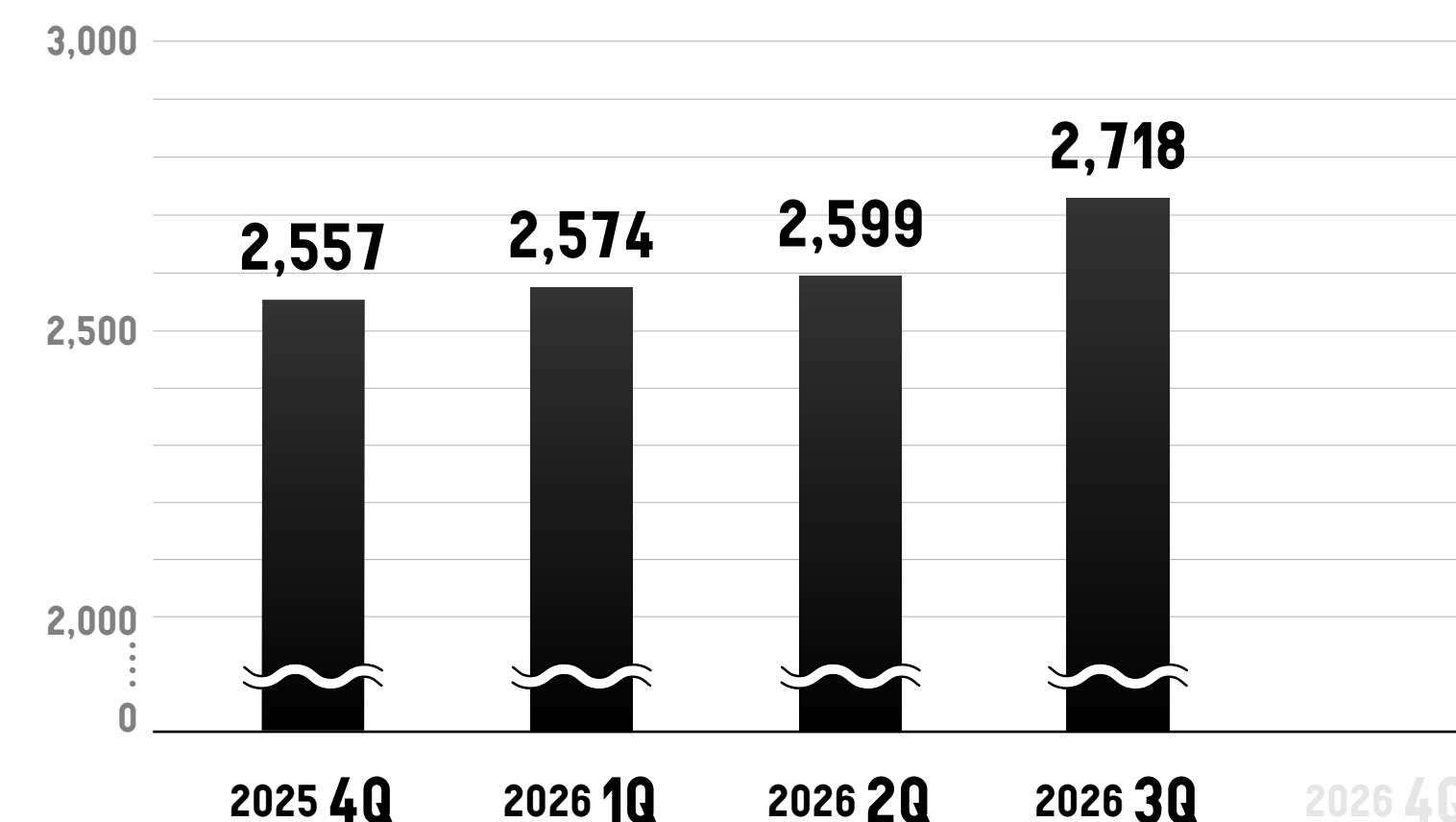
顧客アカウント数は1,300件規模で底堅く推移、安定した収益基盤を構築

DX事業

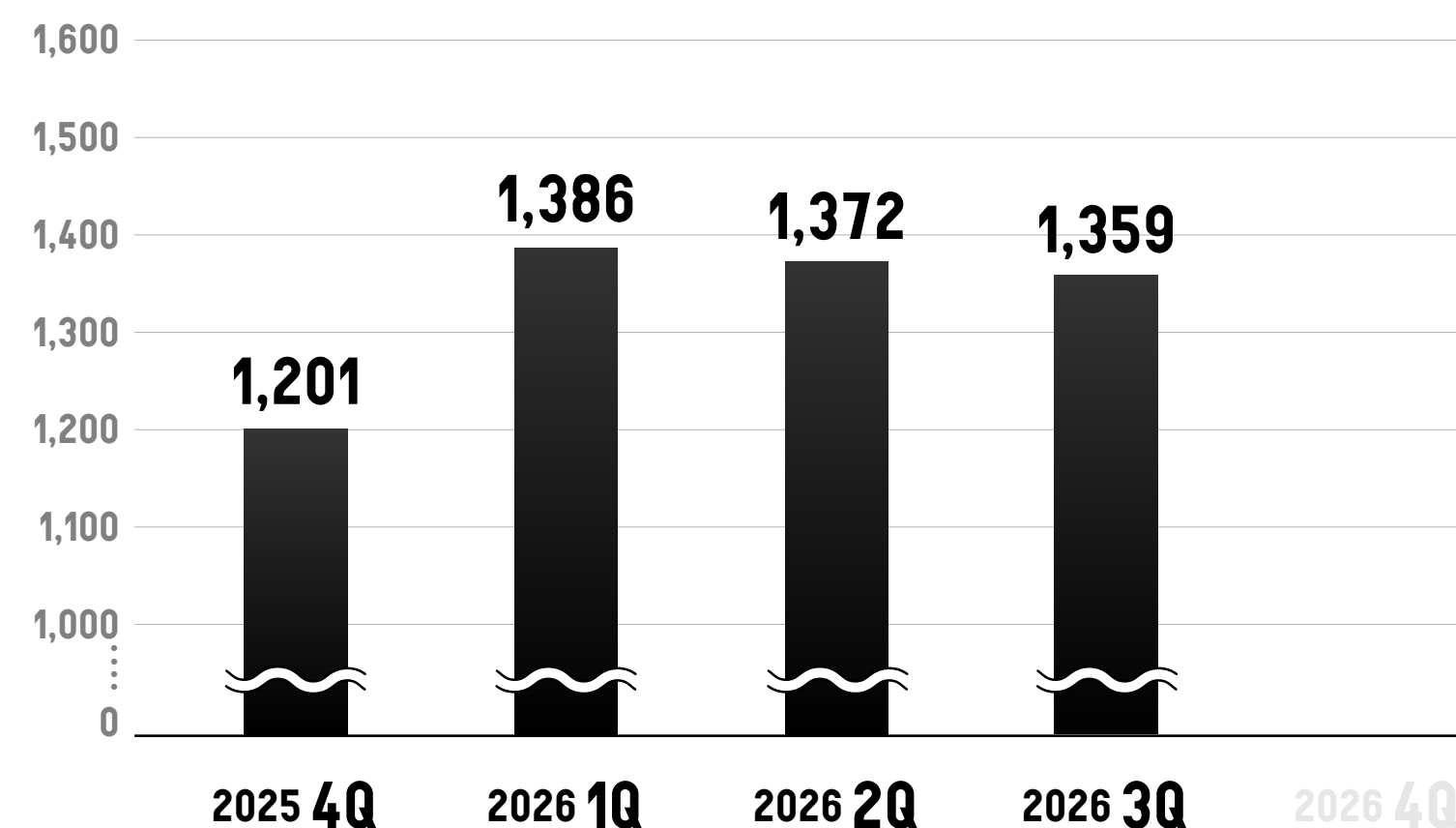
MRR (単位:百万円)



ARR (単位:百万円)



顧客アカウント数



※会員数は各四半期の最終月、他指標は各四半期会計期間中の平均値

セグメント別 2026年6月期 予想比グラフ

コメント

採用支援サービスおよび中途採用領域がともに好調に推移

27卒向け就活イベントも計画通りに販売 3Q累計実績は売上・利益ともに計画値を上回った

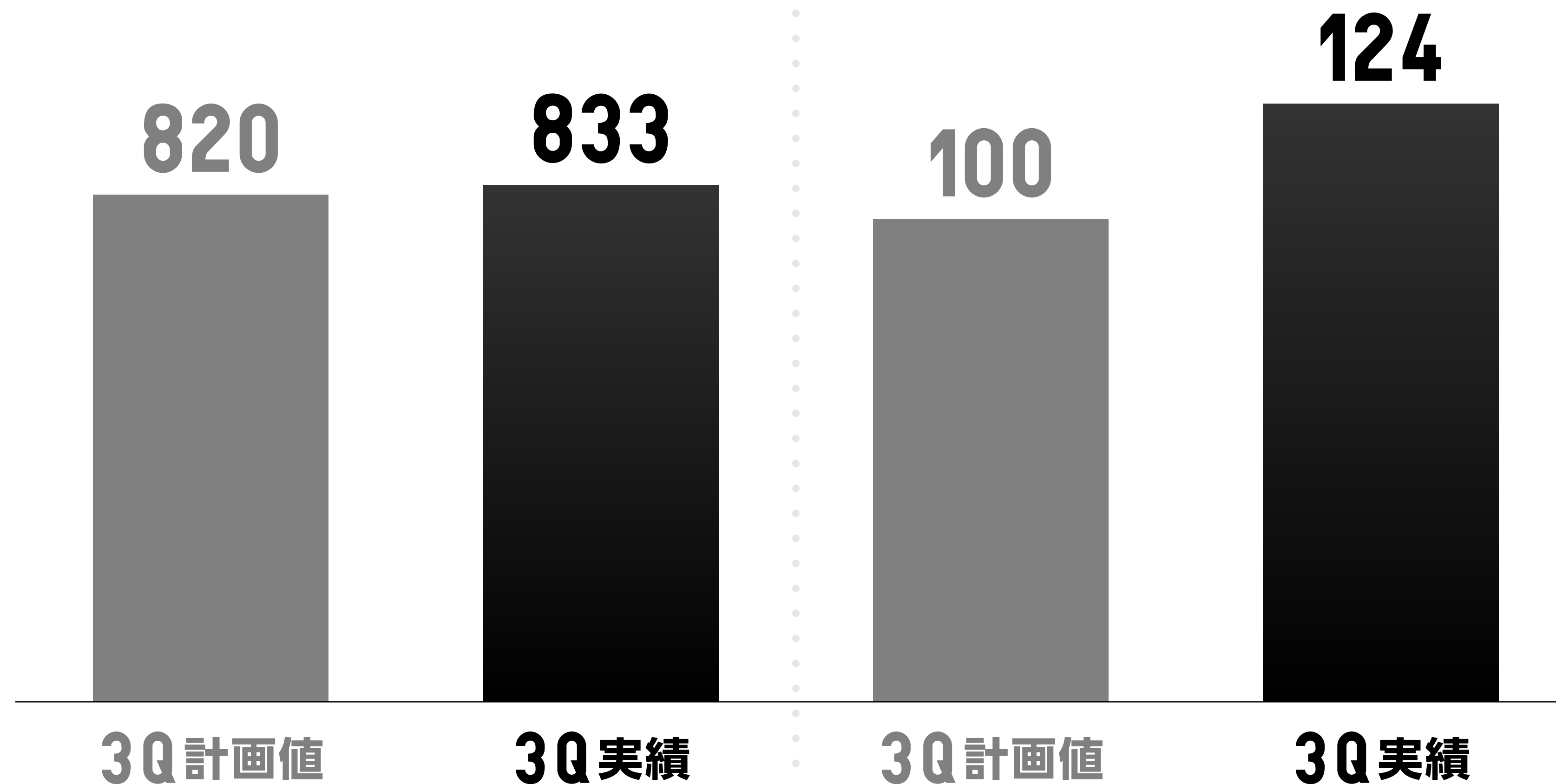
人材事業 単位：百万円

売上

達成率 **101.6%**

営利

達成率 **123.3%**



※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

セグメント別 2026年6月期 各種KPI

コメント

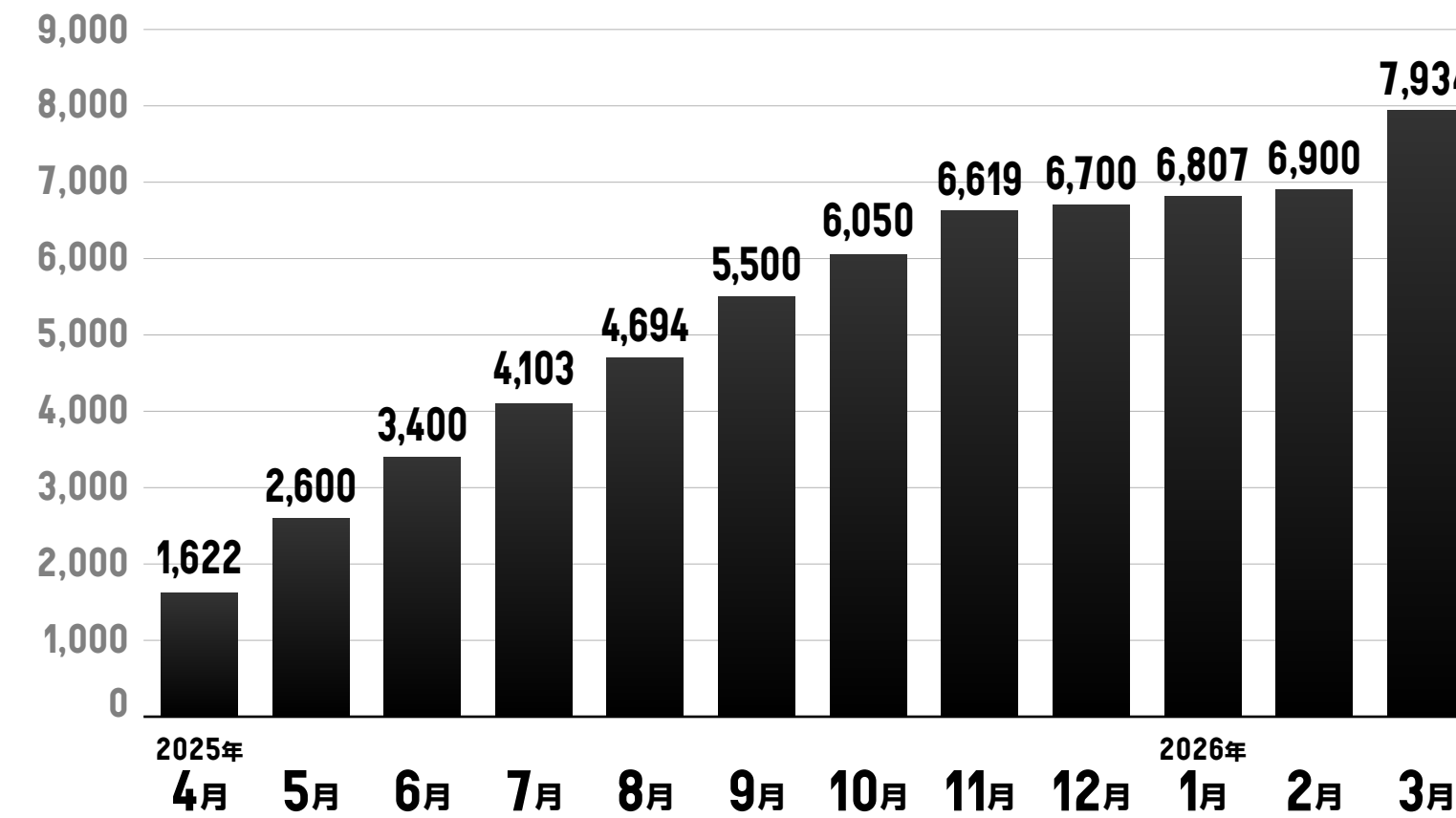
アスプラ各拠点・女子キャリアともに会員数は順調に積み上がり、特に女子キャリアは大幅な伸長が継続

引き続き会員数の積み上げと決定率の改善に注力

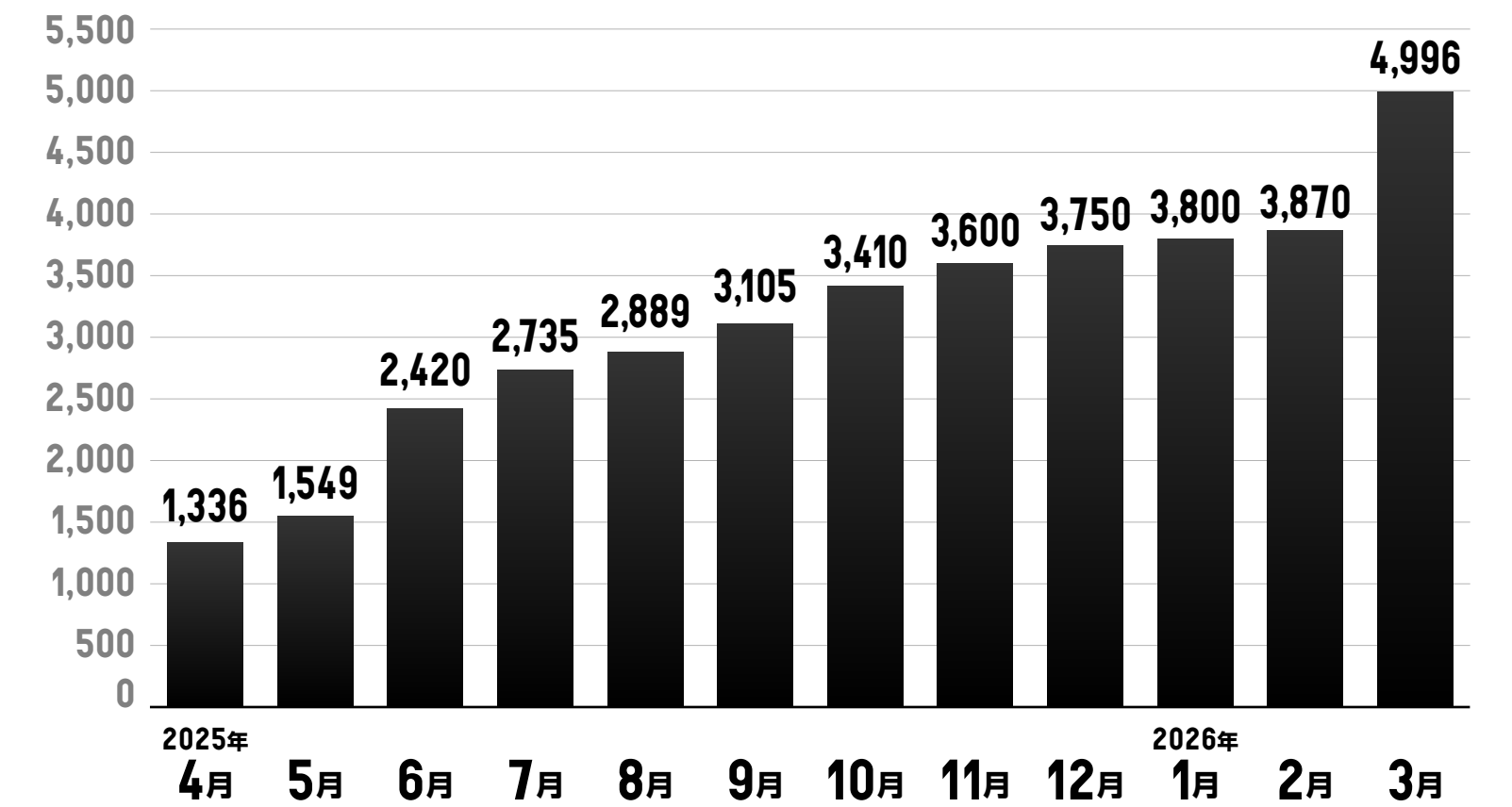
人材事業

体育会学生紹介(地域別)・女子キャリアの27年・28年卒会員数推移

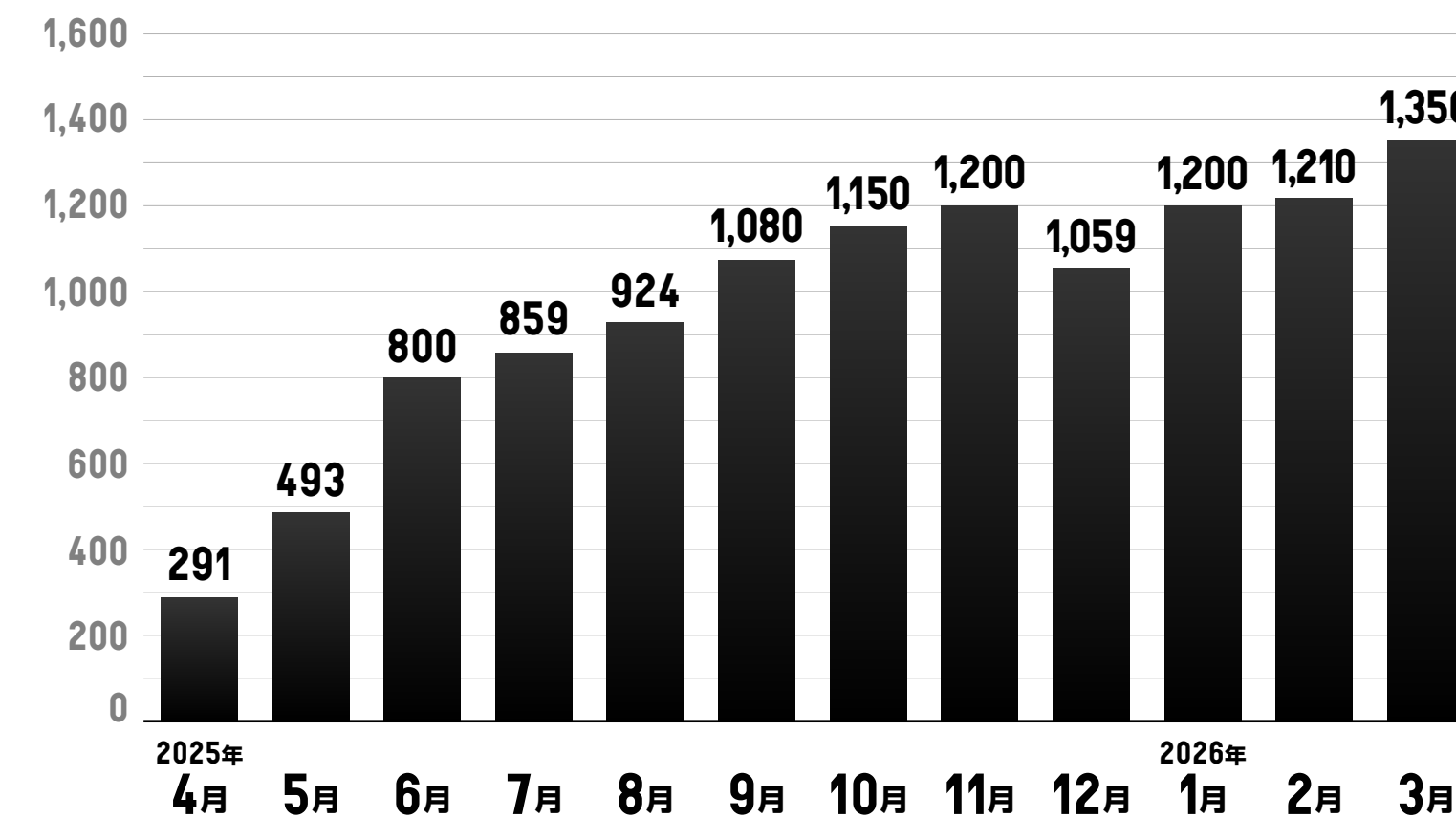
アスプラ(東京)



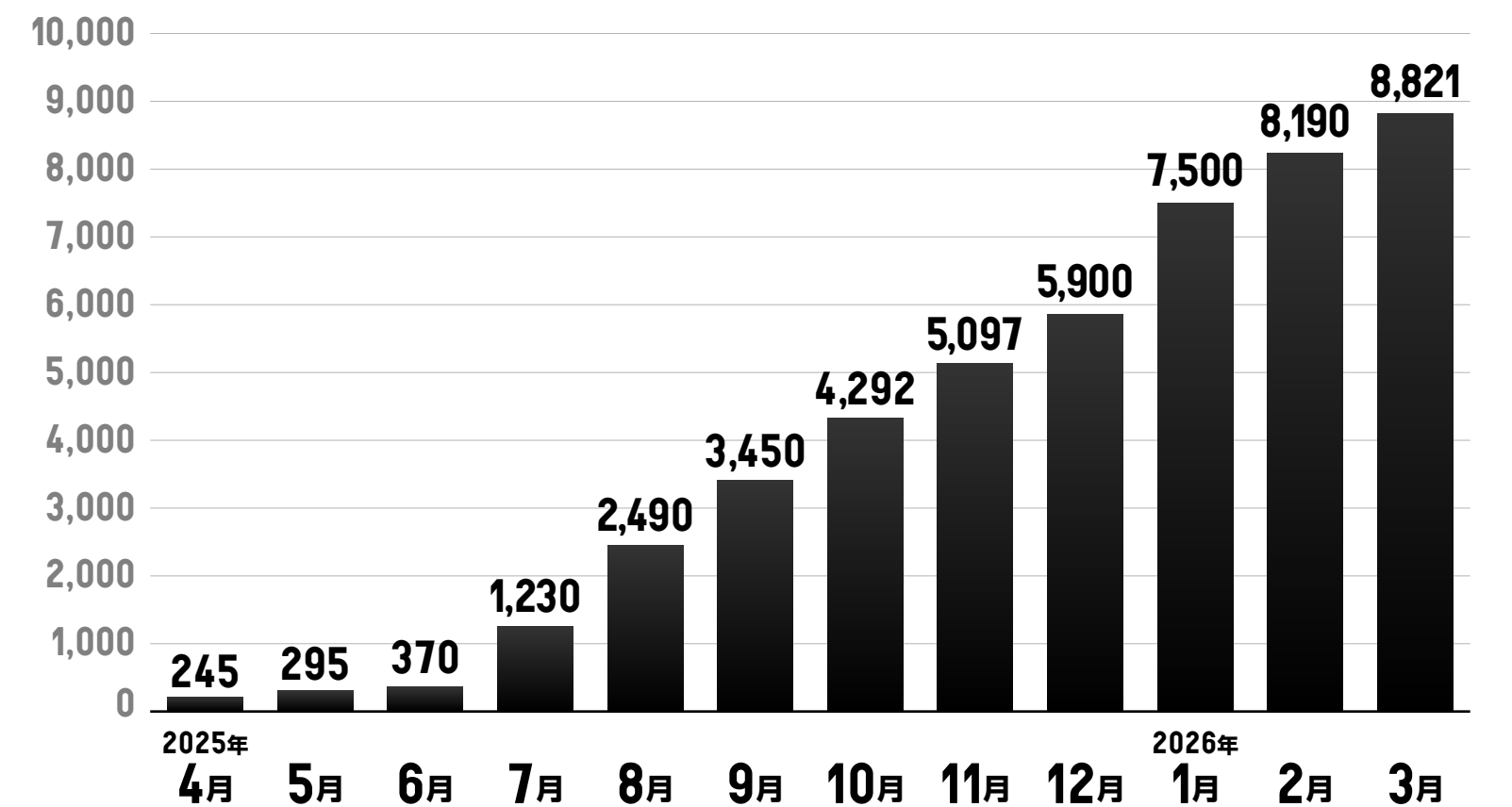
アスプラ(関西)



アスプラ(東海)



女子キャリア



セグメント別 2026年6月期 予想比グラフ

コメント

遊々亭オープン20周年記念
キャンペーンにより、3月は創業
以来最高の売上高・売上総利益
を達成

積極買収や収益源多様化を
推進し、売上拡大による利益
確保を実現

画像認識AIソリューションの
活用により業務効率化を図る

※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの
第3四半期累計実績

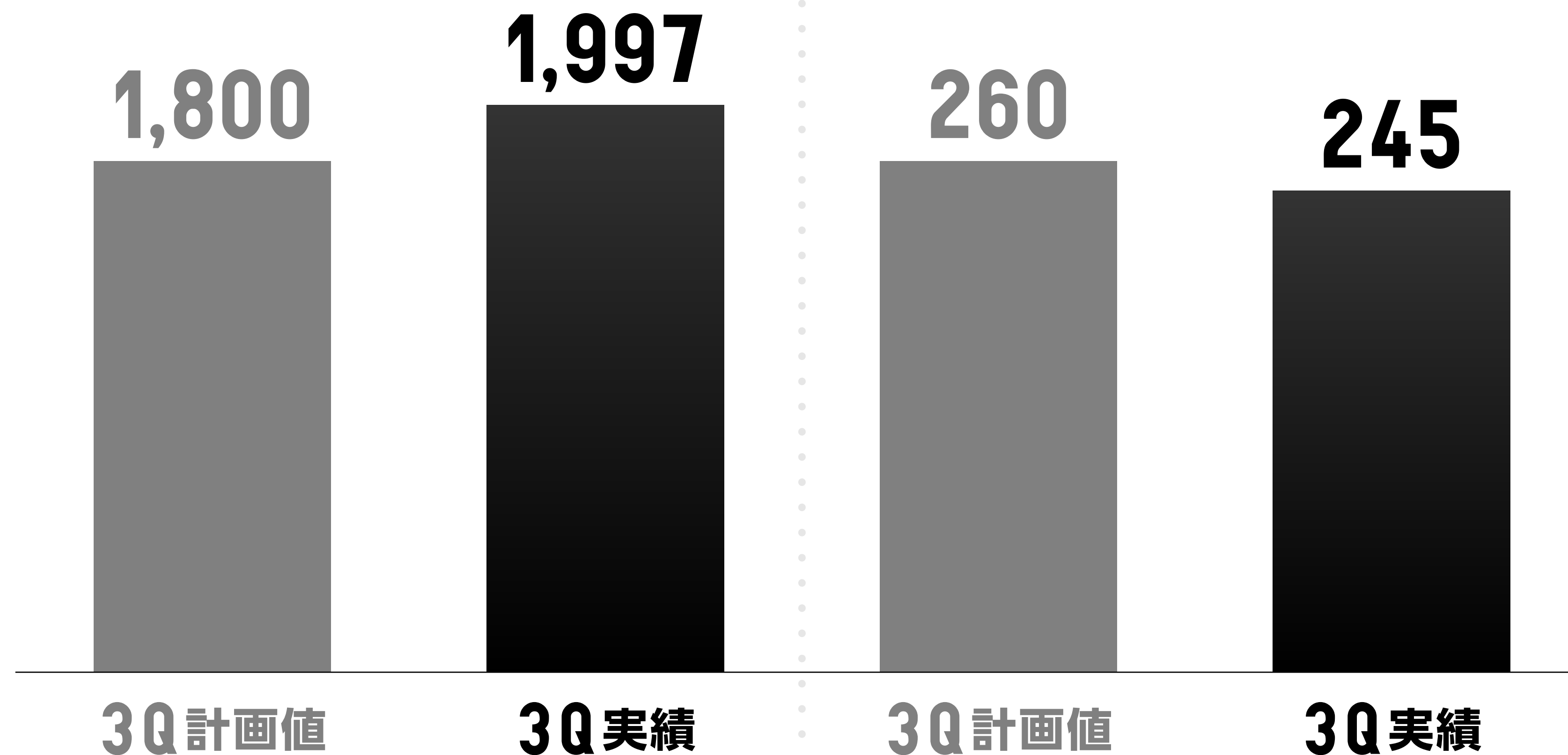
TCG事業 単位：百万円

売上

達成率 **111.0%**

営利

達成率 **94.2%**



セグメント別 2026年6月期 各種KPI

コメント

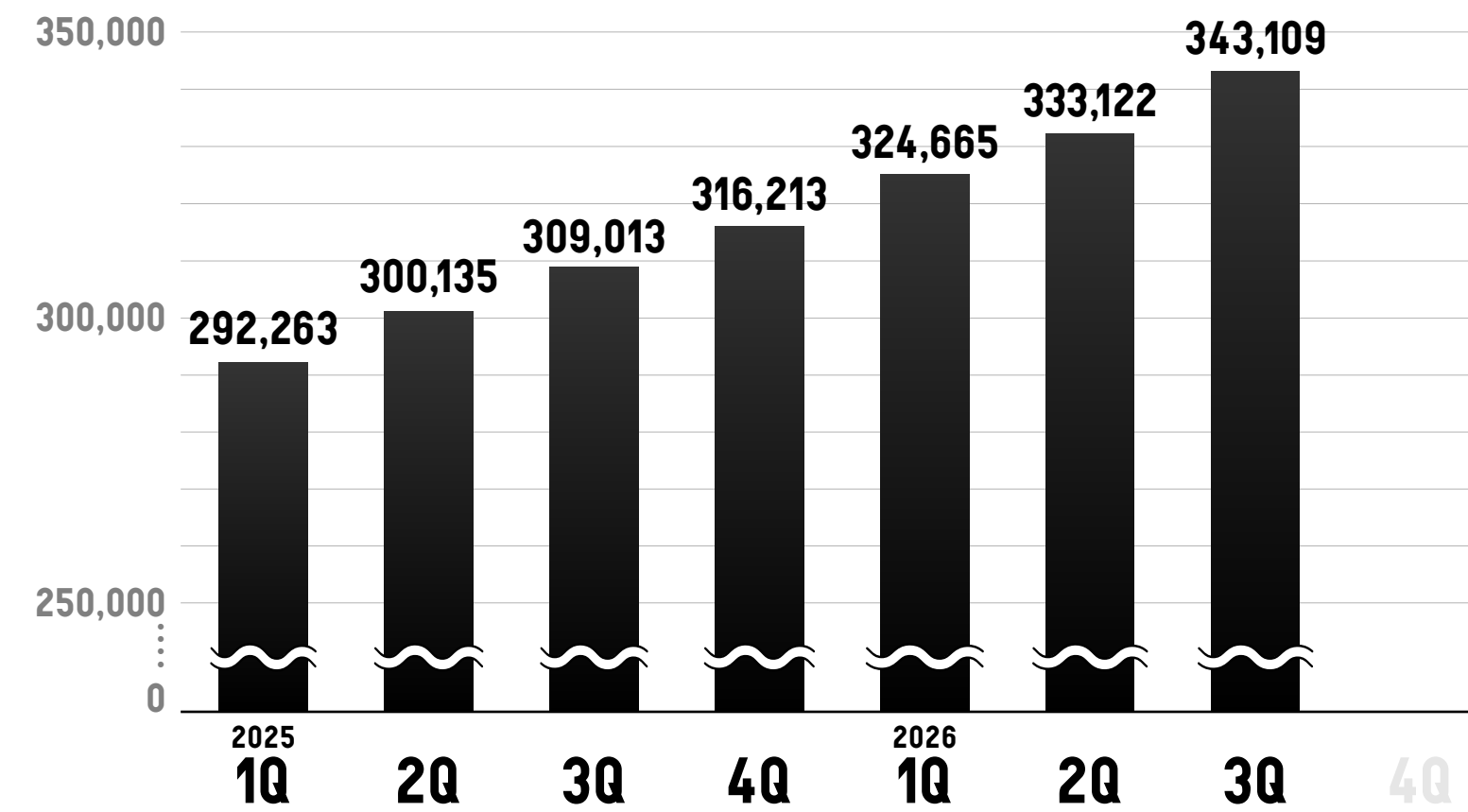
会員数・購入単価ともに順調に推移

20周年記念キャンペーンが寄与し、月間平均PV数は過去1年で最多を更新

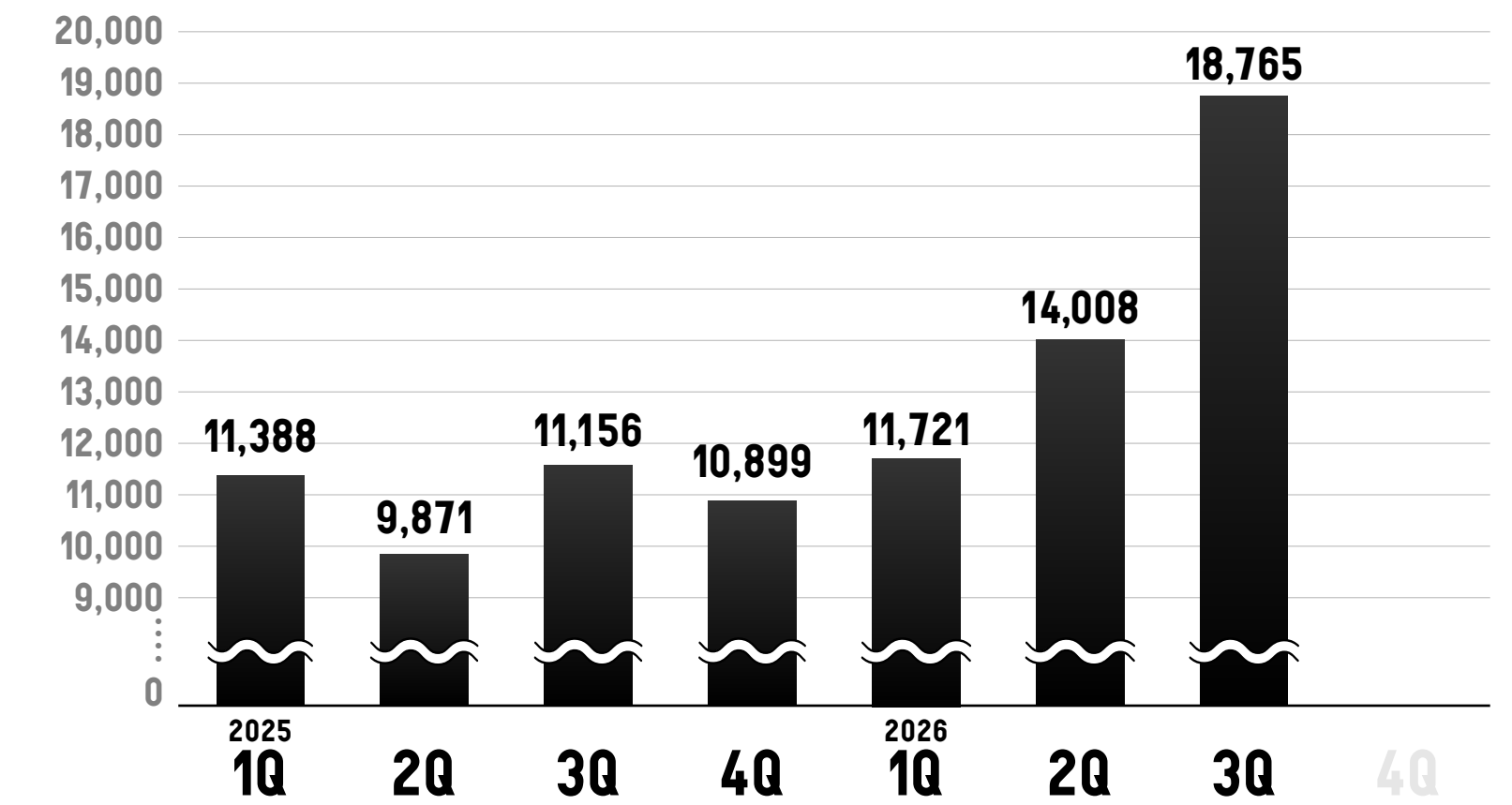
リソース配分の方針転換により海外直販を停止

TCG事業

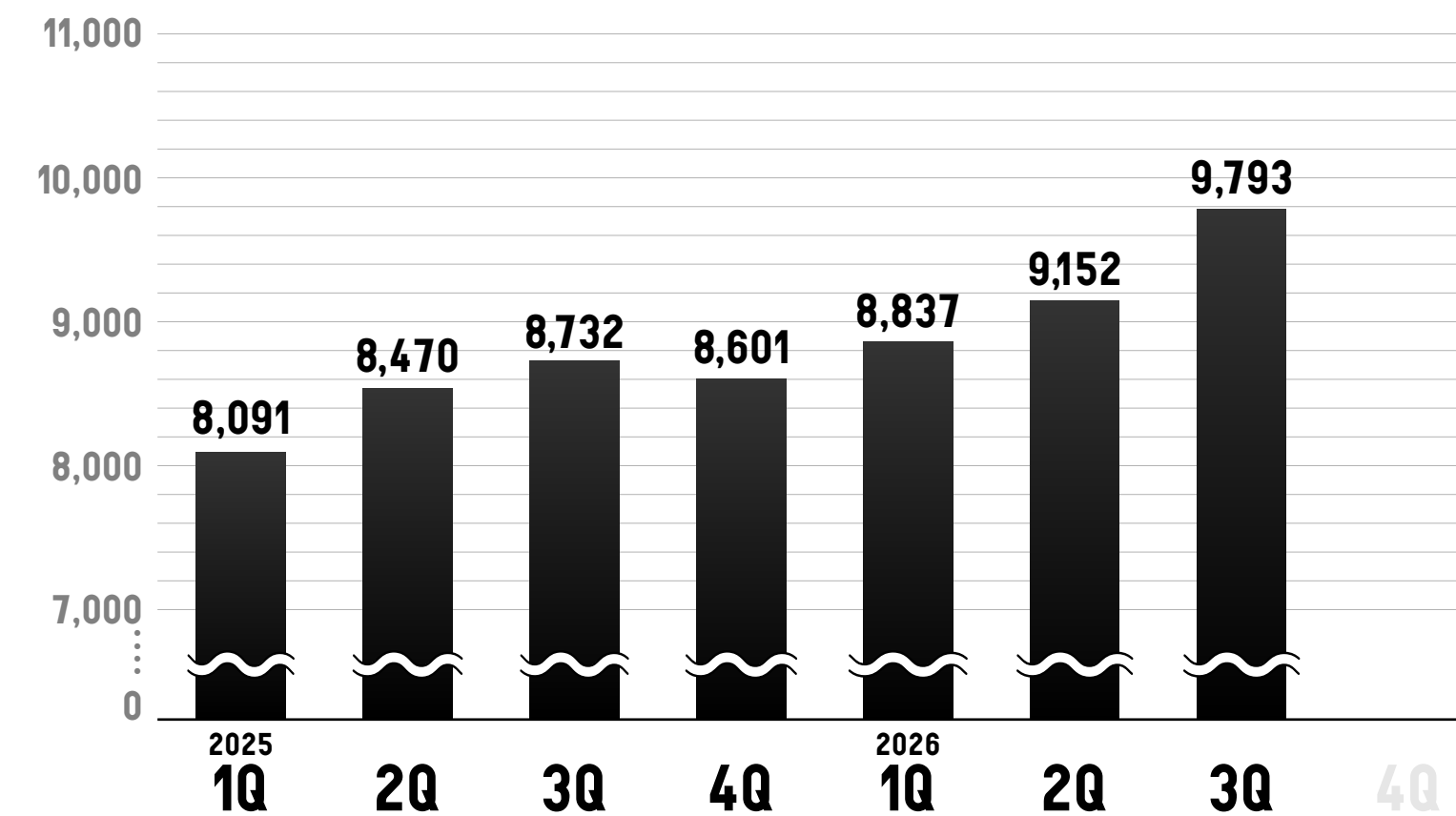
会員数(人)



月間平均PV数(千件)



購入単価(円)



※会員数は各四半期の最終月、他指標は各四半期会計期間中の平均値

セグメント別 2026年6月期 予想比グラフ

コメント

アクセラレーションプログラムを(株)三菱UFJ銀行・三菱UFJ信託銀行(株)へOEM提供(「推しごとクラウドファンディング」)し収益機会を拡大

社会課題解決プラットフォーム「Voice」リリースやTOKYO SUTEAM 令和7年度協定事業者選出など、独自のアセットで事業価値を創出

インキュベーション事業

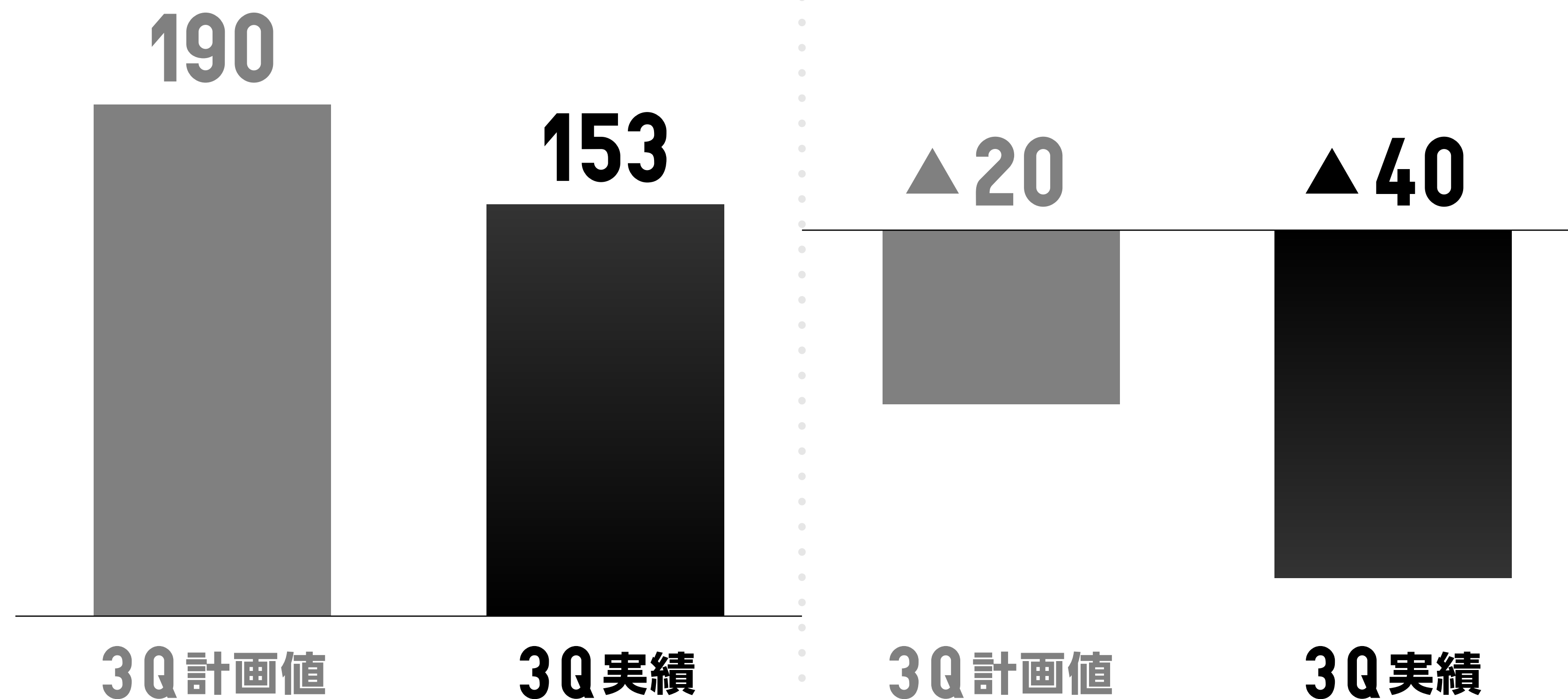
単位：百万円

売上

達成率 **80.8%**

営利

達成率 **—**



※売上収益・営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

セグメント別業績報告 売上収益

単位：百万円

※売上収益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

事業	今期 3Q	前期 3Q	前年同期差	前年同期比
DX	3,350	3,647	▲297	▲8.2%
人材	833	763	69	9.1%
TCG	1,997	1,732	265	15.3%
インキュベーション	153	179	▲25	▲14.2%

セグメント別業績報告 営業利益 本社費配賦後

単位：百万円

※営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

事業	今期 3Q	前期 3Q	前年同期差	前年同期比
DX	301	746	▲444	▲59.6%
人材	124	115	8	7.4%
TCG	245	228	16	7.2%
インキュベーション	▲40	▲54	13	—

セグメント別業績報告 営業利益 本社費配賦前

単位：百万円

※営業利益の数値は、IFRSベースの第3四半期累計実績

事業	今期 3Q	前期 3Q	前年同期差	前年同期比
DX	467	890	▲422	▲47.5%
人材	188	175	12	7.3%
TCG	275	268	7	2.7%
インキュベーション	▲29	▲54	24	—

CONTENTS

- エグゼクティブサマリー
- スカラグループについて
- 連結 業績報告
- セグメント別 業績報告
- ➡ **トピックス**

東京証券取引所スタンダード市場へ市場区分を変更

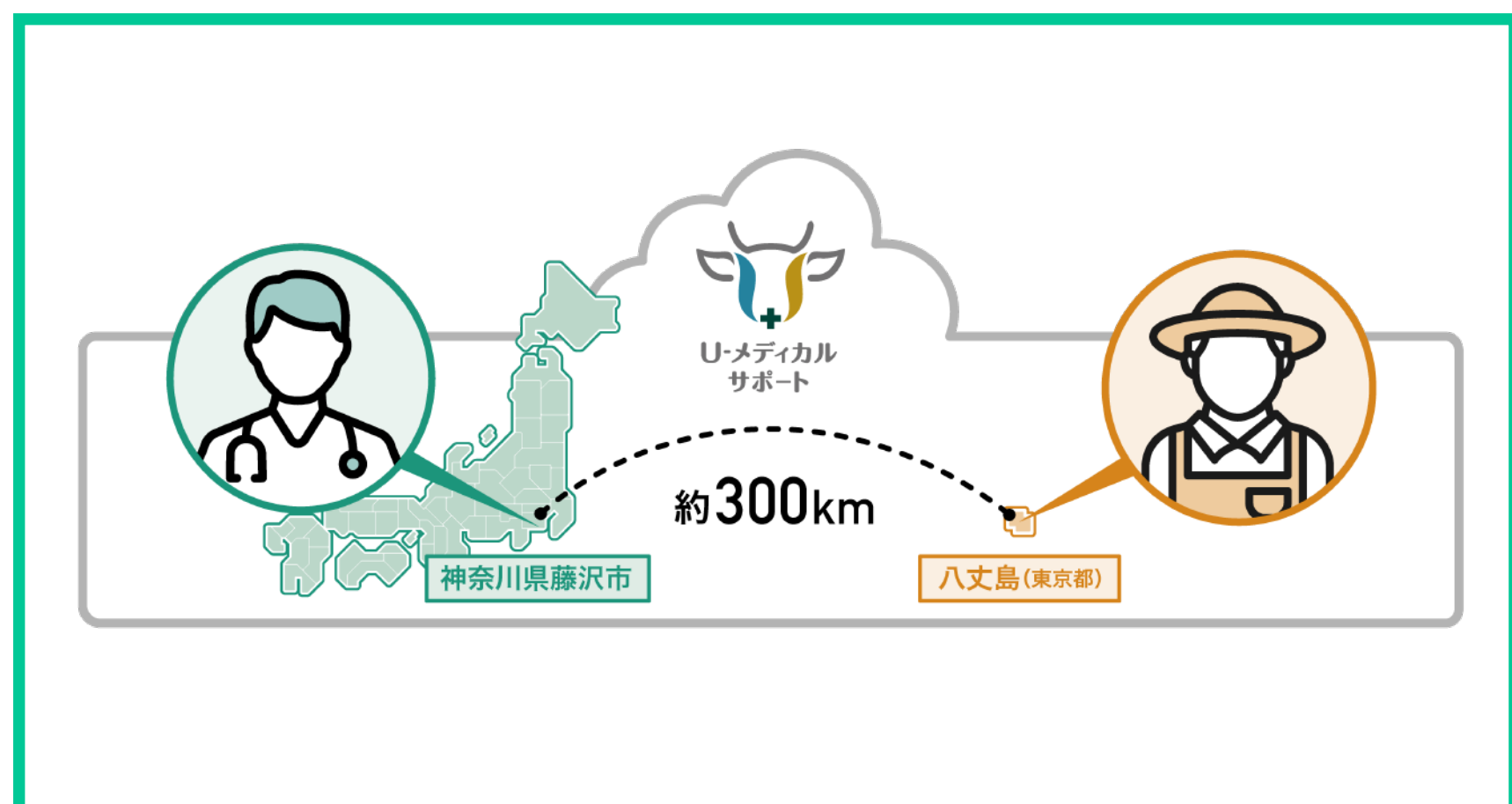


- 2026年4月1日付けにて、スタンダード市場への市場区分を変更。
- 当社事業規模、市場状況、成長フェーズ、今後の経営戦略との整合性を総合的に検討した結果、スタンダード市場が当社にとって最も適した上場区分であると判断。
- 経営資源を主力事業の競争力強化と成長投資に集中し、収益性や効率性を重視しながら、更なる利益成長を実現する。

詳細はこちら

https://scalagr.jp/pdf/ir/library/gyoseki/20260325_IRnews_2.pdf

日本大学の堀北教授が『U-メディカルサポート』を活用し 離島の乳牛を救うデジタル遠隔診療の実証

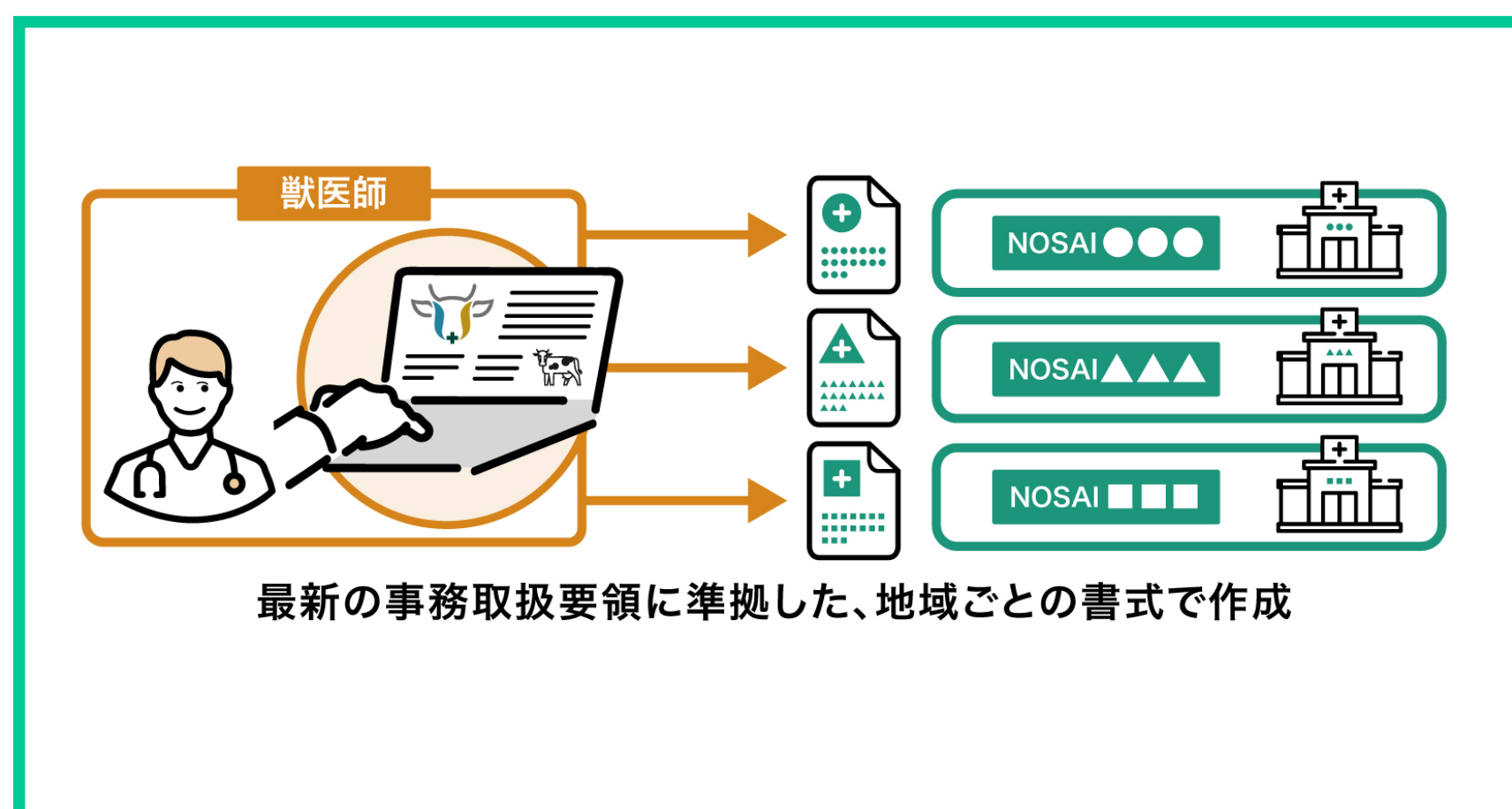


- 獣医師不足が深刻な八丈島にて「U-メディカルサポート」を用いた、乳牛のデジタル遠隔診療の実証実験を完了。
- 日本大学から約300km離れた現地の映像を確認し、リアルタイムでの診察と電子カルテ化による情報蓄積を実現。

詳細はこちら

<https://scala-com.jp/news/2026/2-ums-1/>

『U-メディカルサポート』にて 北海道・青森・岩手のNOSAI新様式への一挙対応を開始



- 「U-メディカルサポート」が2026年4月より北海道・青森・岩手のNOSAI(農業共済)の最新カルテ様式に順次対応。
- 本アップデートにより、北日本・東北エリアの主要拠点への対応が完了。
- 今後も、地域ごとに異なる複雑な書類作成の負担を軽減し、独立開業した獣医師が診療業務に集中できる環境の提供を目指す。

詳細はこちら

<https://scala-com.jp/news/2026/4-ums/>

自治体向けサービス『PORTAL X 給付金』に 「セブン銀行ATM受取連携用データ」の出力機能を追加



- 金融機関向けの振込データ作成機能において、新たに株式会社セブン・ペイメントサービスが提供する「ATM受取」の送金登録データ出力に対応。
- セブン銀行への振込作業における入力ミスがなくなり、送金スピードと確実性がアップ。

詳細はこちら

<https://lp.scala-com.jp/kyufukin/topics/20260420/>

高校時代に部活に熱中した大学生向け就職支援サービス『ブカチカ(部活のチカラ)』の提供開始



- 学生の「最も熱中した時代」の経験を言語化し、本質的な強みを引き出す人材紹介サービス。
- 約20年の体育会学生就職支援実績やノウハウを活かし、入社後活躍する可能性が高くなるマッチングを実現。
- 非体育会層まで支援を広げることで、深刻な人材不足に悩む企業の採用を支援。

詳細はこちら

<https://bukachika.vercel.app/>

設立から2期目で総支援数250件を突破



- 2024年1月の設立から順調に中途採用マッチング制約数を積み上げ、250件を突破。現在は285社、1500ポジションの中途採用を支援中。
- 来期より、新サービスとなる【初転職×20代×年収アップ】、【人事・広報職特化】を開始予定。

愛知県全域を実証フィールドとした 「ソーシャルXアクセラレーション for AICHI」始動



- 県全域を舞台に、自治体と企業が共創して社会課題解決と事業成長を目指すプロジェクト※を2025年度に引き続き、愛知県より受託。

※2025年度に実施した「市町村官民連携事業創出支援事業」の後継事業

- 社会性と事業性を両立させる新事業の設計や成長を支援するため、規模を問わず全国からエントリー企業の募集をスタート。

詳細はこちら

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000105.000088249.html>

東京都TOKYO SUTEAM 協定事業者として、 SOCIALX Studio DEMODAY～次世代の挑戦者たち～を開催



- 本プロジェクトに参加された、将来起業を志す学生・若手社会人の方、50名の中から選ばれたファイナリスト18名が登壇。
- SHIBUYA QWS スクランブルホールにて、社会課題の解決に本気で向き合い、磨き上げたビジネスアイデアをピッチ形式で発表。

詳細はこちら

<https://gyaku-propo.com/news/482583b3-22c3-4fed-becb-8bd82ac8ef48>

東京都品川区の「しながわSDGs共創推進プラットフォーム」支援業務を3年連続で受託



- 昨年度、一昨年度に引き続き、東京都品川区の「しながわSDGs共創推進プラットフォーム運営等支援業務」を受託。
- 昨年度までに具体的な共創の土壌を構築し、3年目となる本年度は、コミュニティイベントを定期開催するなど、これまでの成果をさらに発展させる計画。

詳細はこちら

<https://gyaku-propo.com/news/3eff2cec-b393-41a7-9fb9-7b4cdc1b0175>



決算説明資料 3Q FY2026

本資料には将来の予測に関する記述が含まれておりますが、それらの記述は、資料作成時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、その情報の正確性を保証するものではありません。

様々な要因の変化等により、実際の業績とは異なる可能性がありますことを御承知おき下さい。

本資料の作成に当たっては、記載されている情報に誤り・遺漏等が無いよう細心の注意を払っておりますが、その情報の正確性および完全性を保証するものではありません。

本資料は監査法人による会計監査を受けておりません。